



Vendre la bonne licence serveur



Ce tableau répertorie les différents types de licences en fonction du produit, de la cible, et des spécificités. Proposez les solutions les plus adaptées à votre interlocuteur.

ACHETEUR	L'ACHETEUR EST UN REVENDEUR INFORMATIQUE			TOUT TYPE D'ACHETEUR : UTILISATEUR FINAL OU REVENDEUR INFORMATIQUE		
	DOIT ÊTRE VENDUE AVEC UN SERVEUR (HARDWARE)			PEUT ÊTRE VENDUE SANS SERVEUR (HARDWARE)		
	ACHAT À PARTIR D'1 LICENCE			ACHAT DE 5 LICENCES MINIMUM		
TYPE DE LICENCE	System Builder ("COEM")	OEM Reseller Option Kit ("ROK")	OEM préinstallé ("DOEM")	Boîte ("FPP")	Open Business	Open Value
PROPOSITION DE VALEUR	Option la moins chère pour les revendeurs qui proposent des systèmes d'exploitation avec un serveur assemblé par leurs soins	Option la moins chère et support constructeur inclus pour les revendeurs. Le système d'exploitation est optimisé : les pilotes/drivers des constructeurs sont intégrés par défaut, afin de faciliter l'installation et la configuration du serveur	Option la moins chère et support constructeur inclus, à l'achat d'un serveur (hardware) avec le système d'exploitation	Option la plus onéreuse, mais flexibilité optimale pour les entrepreneurs et les PME qui achètent ou mettent à jour leur système d'exploitation indépendamment du matériel	Flexibilité optimale, pour les PME qui achètent ou mettent à jour leur système d'exploitation indépendamment du matériel	Flexibilité optimale, et conditions de paiement avantageuses pour les PME qui achètent ou mettent à jour leurs systèmes d'exploitation indépendamment du matériel
MODE D'ACQUISITION	Une licence ne peut être vendue à un utilisateur final sans serveur			Aucune	• Contrat de 2 ans minimum • Acquisition de 5 licences minimum au premier achat avec ou sans matériel	• Contrat de 3 ans minimum • Acquisition de 5 licences minimum au premier achat avec ou sans matériel
CONDITIONS D'UTILISATION	La licence vit et meurt avec le serveur (sauf si l'utilisateur bénéficie de l'option Software Assurance)			Aucune	Possibilité d'assigner la licence à un autre serveur après 90 jours	
DROITS DE RÉTROGRADATION	L'utilisateur peut accéder à une ancienne version de Windows Server grâce à la clé produit et aux supports numériques d'une précédente version. 2 possibilités : • L'utilisateur emploie le support numérique et la clé d'une précédente version qu'il a déjà • L'utilisateur contacte le constructeur OEM pour obtenir une rétrogradation			L'utilisateur peut accéder à une ancienne version de Windows Server grâce à la clé produit et aux supports numériques d'une précédente version. L'utilisateur doit employer le support numérique et la clé d'une précédente version qu'il a déjà.	Simples à activer. L'utilisateur peut rétrograder en activant la clé produit d'une version antérieure de Windows Server, accessible sur ce portail : https://www.microsoft.com/licensing/servicecenter/default.aspx	
SOFTWARE ASSURANCE	En option, sous réserve d'être achetée séparément dans les 90 jours après l'achat de la licence				En option	Incluse

Les CAL (Client Access License)

- Chaque fois qu'un Windows Server est accédé directement ou indirectement, le poste ou l'utilisateur concerné doit être couvert par une CAL.
- Une CAL est obligatoirement de la même version ou d'une version supérieure à celle du serveur accédé.
- Attention : avec Windows Server 2012, les serveurs OEM ne sont plus livrés avec un nombre prédéfini de CAL incluses (5 – 10 – 25). Il faut penser à vendre les CAL en plus du serveur.**