


# MPN Brief

Onsdag 14. november 2012



**Trond Renshusløykken**  
Sales Director  
Comperio  
Gold Search competency



Microsoft  
Partner  
Network

# Agenda

- Windows 8 – Muligheter for deg og dine kunder  
v/Leif Christian Henstad (SMB Sales Specialist)
- MPN Update  
v/Mari Spiten-Nysæter (MPN Marketing Manager)
- Hva skjer?  
v/Mari Spiten-Nysæter (MPN Marketing Manager)

# MPN Update

# Windows 8 ressurser

## Kom i gang med Windows 8:

1. Bruk Windows 8
2. Lær hvordan du skal selge Windows 8
3. Markedsfør Windows 8 til dine kunder
4. Selg Windows 8

Les mer på [Partnerbloggen](#)

# Bli en Microsoft Sales Specialist du også!

A great readiness program just got better.



## 81%

av alle ledere mener at ansatte som har fått salgsoplæring er **mer produktive**

## 72%

av ledere mener at deres kvalifiserte selgere gir **bedre kundeservice**

## 6x

Partnere med mer enn 40% av selgerene med salgsoplæring, **selger mellom 3-6 ganger mer** enn de som ikke har fått salgsoplæring

## 68%

av partnere som engasjerer dypt med MPN har **68% større deal size** og **28% større inntjening**

## Fordeler for partnere

- ✓ Driv opplæring av selgere på en **kostandeffektiv måte**
- ✓ Øk din **deal size** og **lukk avtaler** raskere
- ✓ **Differensier** ditt selskap med Microsoft Sales Specialists og bruk av **logo**
- ✓ Oppnå **budsjetter**, **markedsandeler** og økt **kundetilfredshet**
- ✓ Forbedre **effektivitet** i salgsorganisasjonen

Data Source: IDC Partner Effectiveness Study, 2011

<http://www.mssalesspecialist.com/>

Send inn skjermbilde av bestått Sales Assessment til [cecilieb@microsoft.com](mailto:cecilieb@microsoft.com) innen 1. desember og bli med i trekningen av 2 stk Nokia Lumia 800!

Microsoft  
Partner Network

# Eller en Pre-sales Technical Specialist

## **Become a Pre-Sales Technical Specialist Today!**

- Build and maintain updated solution knowledge
- Provide customized demos that show customers the value of Microsoft solutions
- Promote your expertise

Choose your specialty. Become a Pre-Sales Technical Specialist for the set of Microsoft solutions that align to your business and your customer needs. Pre-sales Technical Specialist

Accreditations are offered for the following solutions:

- Business Intelligence
- Communications
- Customer Relationship Management
- Enterprise Resource Planning
- Private Cloud / Management and Virtualization



Microsoft  
Partner Network



## Improve Your Deployments with Practice Accelerator

Did you know that you can turn your Microsoft Partner Network advisory hours benefit into valuable training with Practice Accelerator (PA)?

Register now to learn how to enhance your existing practice or start a new one.

				
<p><b>What is PA?</b> A training program designed to help you create successful deployment practices</p>	<p><b>Who is this for?</b> Partner roles: practice leads, technical planners, implementers, and consultants</p>	<p><b>What do you get?</b> Training and resources to support the entire customer engagement</p>	<p><b>Why attend?</b> To learn best practices for consistently successful customer deployments</p>	<p><b>How much?</b> Use five of your partner advisory hours benefit as a partner with a gold or silver competency</p>

## How to Get Started

- Check your Partner Advisory Hours benefit [here](#).
- Click on the training of your choice below and learn about the prerequisites and next steps.
- Contact [Microsoft Partner Network](#) with any questions.

PA for Business Intelligence	PA for Exchange	PA for Lync	PA for Office 365	PA for SharePoint	PA for Optimized Desktop	PA for Datacenter Management	PA for Datacenter Consolidation Migration
------------------------------	-----------------	-------------	-------------------	-------------------	--------------------------	------------------------------	---

# Promoer i markedet



# OVS N-3

**Produkt:** Office og Windows

**Tidsrom:** Oktober – 28. desember

**Lisensprogram:** OVS og GOVS

**Hva:**

Dersom kunden har Office2003, Windows XP eller nyere. Microsoft Norge gir nå **50%** rabatt første året på Office og Windows Upgrade-lisenser på alle nye OVS- og GOVS-avtaler gjennom distributør. Rabatt gjelder bare nye avtaler og er ikke gjeldende for eksisterende eller fornyelser.

# Office på Open L+SA

**Produkt:** Office 2010 Standard eller Office 2010 Professional Plus

**Tidsrom:** Oktober – 30. november

**Lisensprogram:** Open L+SA

(Minst 5 lisenser/maksimalt 200 lisenser pr kunde)

**Hva:**

Nå får kundene opp til **33%** rabatt ved å kjøpe Office2010 på Open L+SA. Det vil si at de ved å kjøpe dette får gratis oppgradering når ny Office blir lansert

# Step Up to 8 with SA

**Produkt:** Windows 8 Pro (med/eller uten MDOP)

**Tidsrom:** 1. november – 31. januar 2013

**Lisensprogram:** Open U og Open U+SA  
(Government, Commercial og Academic)

**Hva:**

Windows 8 Upgrade gir en rabatt på 15%

Windows 8 Upgrade + SA gir en rabatt på 40%

Maks antall rabatterte lisenser: 150

Perfekt tid å oppgradere på!

# Project og Visio

## Project & Visio PreLaunch Offer:

19. oktober-30. april 2013 (6 months)

Small-Business Offer

Kjøp Project/Visio 2010, FÅ Project/Visio 2013!

## Project/Visio Promotion Step-Up

1. desember-30. juni 2013

-15% rabatt på step-up SKU, fra Project og/eller Visio Standard til Professional

Må ha en aktiv SA lisens på Project/Visio Standard for å få dette tilbudet

## Project CAL Promotion for Company Wide

1. desember-30. juni 2013

-55% rabatt

Project Server CAL

# Small Business competency

- Ta del i mulighetene som ligger i nettskyen
- For partnere som opererer i SMB markedet
- Les mer om Small Business competency [her](#)
- Learning Path for Small Business competency finner du [her](#)

Få Gold competency i  
Small Business  
og vinn en slate!



Microsoft  
Partner Network

Hva skjer?

# Hva skjer?

- MVP Live 2012
- Trondheim 16. november
- Bergen 28. november
- Stavanger 4. desember
  
- Windows Azure IT Camps
- Bergen 19., 20. og 23. november
- Trondheim 26.-29. november
- Stavanger 3.-6. desember
  
- Hosting Technical Infrastructure Workshop i Oslo 22. november
  
- Windows Server 2012 IT Camp i Oslo 6. og 7. des.

# Kontaktinformasjon til Microsoft Norge

- Hold deg oppdatert via partnerportalen, partnerbloggen, nyhetsbrev og MPN Brief: [www.microsoft.no/partner](http://www.microsoft.no/partner)
- Lik oss på [Facebook](#)
- Trenger du hjelp? Ta kontakt med...
  - Din Microsoft kontaktperson
  - Partnerservice på telefon 23 500 400 (tast 1) eller epost [npartner@microsoft.com](mailto:npartner@microsoft.com)



Takk for oss 😊

Neste MPN Brief er onsdag 12. desember

[Microsoft.no/partner](https://microsoft.no/partner)

Microsoft  
Partner Network