



クラウド ビジネス相談センター

案件の提案準備から提案、移行・展開計画までのご相談に応じます

提案準備のための技術トレーニング

製品知識やノウハウを学ぶ技術トレーニングを提供しています。受講には、マイクロソフト パートナー ネットワーク特典で提供されている「相談時間※」を消費します。各トレーニングの詳細についても、お気軽にお問い合わせください。

※マイクロソフト パートナー ネットワークの特典として、「相談時間」がコンピテンシーパートナー様に提供されています。

Gold コンピテンシー 50 時間 / Silver コンピテンシー 20 時間 / サブスクリプション 5 時間

クラウド関連のトレーニングメニューが増えました！

Microsoft Azure
MPN 特典 社内使用ライセンスの有効化セミナー (Microsoft Azure)
Microsoft Azure Backup の基礎
Microsoft Azure 仮想マシンの基礎
[Labs on Azure] Microsoft Azure 仮想マシンファーストステップ ハンズオン セミナー
[Labs on Azure] Microsoft Azure 仮想マシン上でのActive Directory ドメイン コントローラーの展開 ハンズオン セミナー
Azure Partner Practice Enablement (PPE) トレーニング
EMS
EMS (Enterprise Mobility Suite) トレーニング ～ Azure AD/Microsoft Intune/Azure RMS ～
CRM Online
MPN 特典 社内使用ライセンスの有効化セミナー(CRM Online)
ヒアリングから実装まで！ Dynamics CRM で顧客要件を実現する方法

Office 365
MPN 特典 社内使用ライセンスの有効化セミナー (Office 365)
Office 365 の ID とディレクトリ同期
Office 365 のシングル サインオン
Office 365 ProPlus の展開 (講義)
Office 365 ProPlus の展開 (講義+ハンズオン)
Office 365 提案準備ハンズオン セミナー
Exchange Online シンプルな移行の概要: IMAP、カットオーバー、および段階的移行
SharePoint Online の基本機能設定
Exchange Online のメールフロー
オンプレミス製品
Windows 10 導入と展開 (セミナー)
Active Directory の基礎
Windows Server 2012 R2 Hyper-V ハンズオン トレーニング～基礎的な操作方法の習得～

提案支援/移行・展開計画支援

パートナー様の提案活動が迅速に進むようにマイクロソフト製品やサービスに関するご相談をお電話やWeb から承ります。

ご相談を背景を考慮して、必要な技術情報の提供や、提案方法のご紹介をします。ご相談にはマイクロソフト パートナー ネットワーク特典の「相談時間」を消費します。

※コンピテンシー パートナー様の場合、特典として、提案支援において、お客様情報を共有していただける場合は、「相談時間」の消費はありません。
※MAPS パートナー様の場合は、初回のクラウド販売後から「相談時間」を利用することが可能です。

ご利用方法



クラウド ビジネス相談センターについてのご質問やご相談は、パートナー コールセンター (0120-70-8105) にご連絡のうえ、音声ガイダンスに従って3の次に2を選択してください。受付後に担当のテクニカル コンサルタントよりご連絡します。